

---

C U A D E R N O D E L  
P A R T I C I P A N T E

**AUTOCONOCIMIENTO  
DEL INVERSOR**



Brainvestor

---

# PRESENTACIÓN

Querido participante,

Un buen inversor consciente comienza por **conocerse a sí mismo...**

Para poder elegir, necesitamos información. Y si se trata de nosotros mismos, de nuestra economía y de nuestro futuro, todavía más. **Conocerse a uno mismo, tomar conciencia de cómo somos y actuamos** es un elemento fundamental cuando se trata de estar preparado para tomar las mejores decisiones financieras.

¿Cómo decidir hacia dónde quiero dirigir mis ahorros y qué hacer con mi dinero si realmente no tengo identificadas mis necesidades, **mis fortalezas y áreas de mejora** como inversor?

Un buen inversor necesita conocerse a sí mismo y saber cuáles son sus **objetivos** para tener foco y poder tener un **plan estratégico y tomar decisiones.**

---

# AUTOCONOCIMIENTO



---

# LA VENTANA DE YOHARI: TU FORMA DE RELACIONARTE

En este ejercicio debes indicar la información que se conoce sobre ti desde diferentes perspectivas:

- **EL YO ABIERTO**

Información sobre ti que tanto tú como los demás conocen.

- **EL YO OCULTO**

Información sobre ti que tú conoces pero que otros no.

- **EL YO CIEGO**

Información sobre ti que no conoces

(o que no ves en ti mismo), pero que otros si lo ven.

Es posible que necesites la ayuda de otros para hacer esta parte.

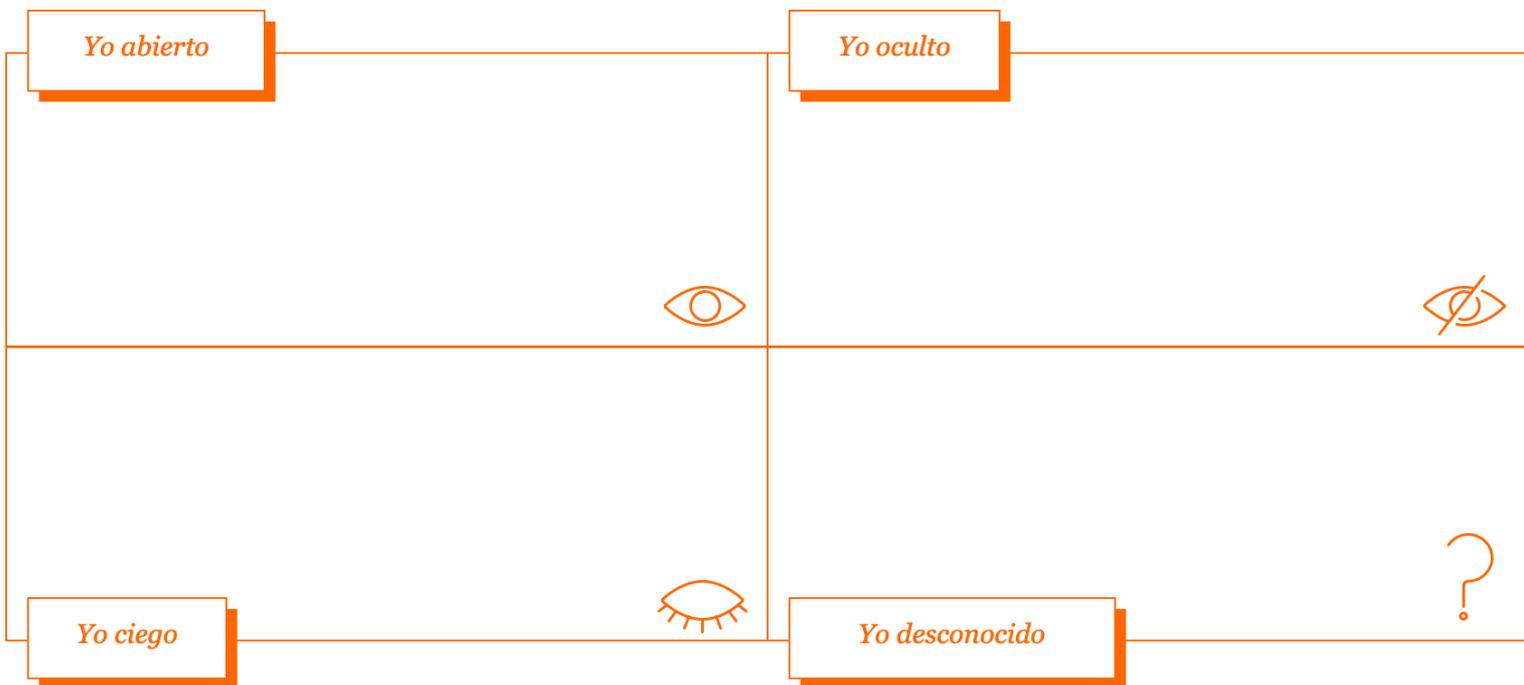
- **EL YO DESCONOCIDO**

Información sobre ti que nadie conoce.

Esta no la puedes rellenar con ayuda de otros.

---

# LA VENTANA DE YOHARI: TU FORMA DE RELACIONARTE





# ANÁLISIS DAFO: ¿CÓMO SOY?

## EL ANÁLISIS DAFO

Es una herramienta que te permitirá identificar:

- Tus características internas (debilidades y fortalezas)
- Y tu situación externa (amenazas y oportunidades).

El siguiente ejercicio te ayudará a tener una fotografía de ti mismo y analizar tus recursos actuales en el contexto actual en el que estás.

**fortalezas**

*¿Cuáles son mis habilidades?*

**oportunidades**

*¿Qué factores me pueden dar la oportunidad de mejorar?*

**debilidades**

*¿Cuáles son mis áreas en las que debería mejorar?*

**amenazas**

*¿Qué factores me suponen una amenaza?*



# PIRÁMIDE DE VALORES

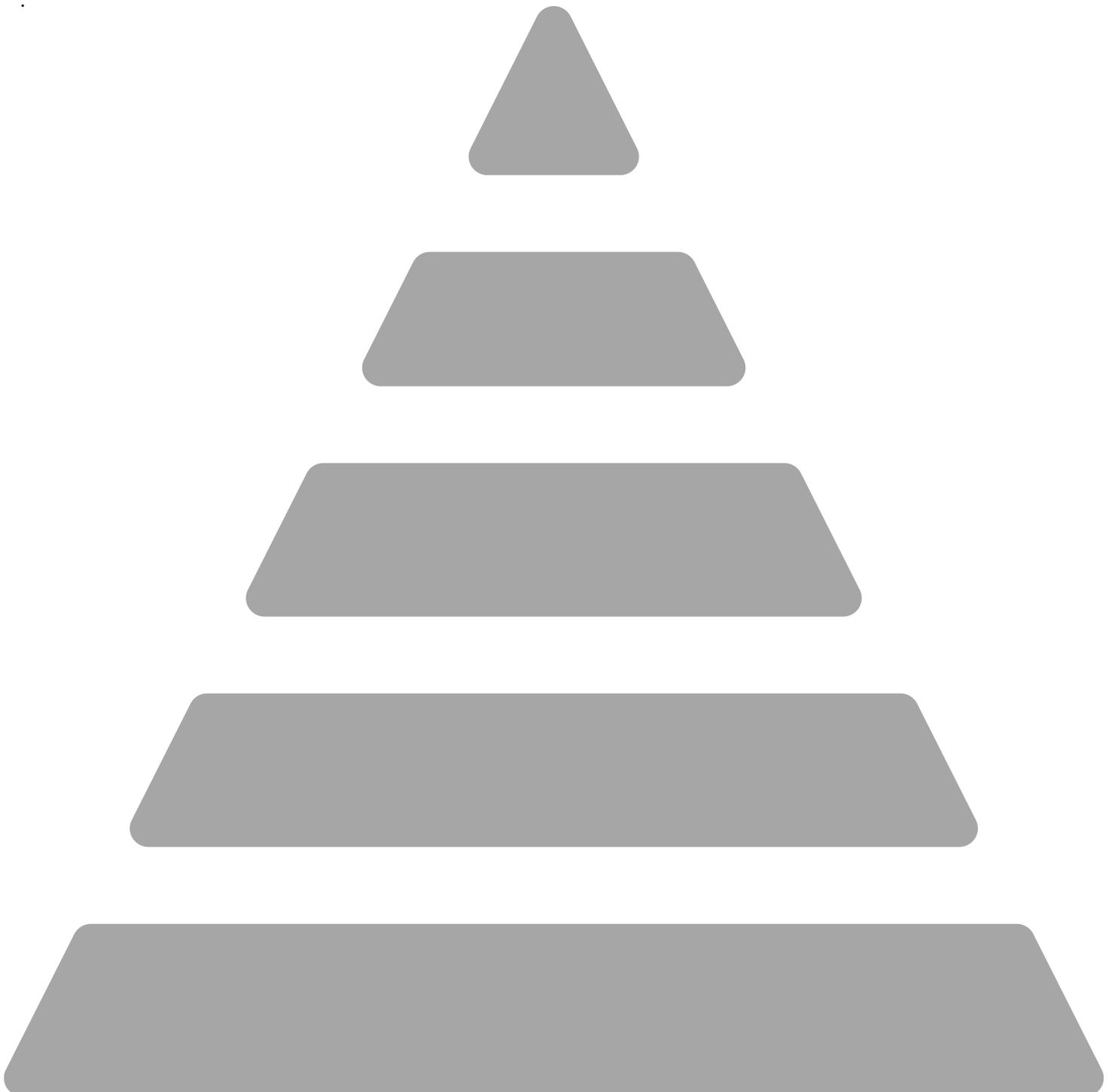
En esta dinámica deberás señalar los valores que más te representan como inversor. ¡A por ello!

Alegría	Integridad	Reconocimiento
Aprendizaje	Honor	Sabiduría
Autonomía	Humildad	Superación
Capacidad	Lealtad	Sacrificio
Claridad	Misericordia	Sencillez
Colaboración	Motivación	Sensibilidad
Compasión	Optimismo	Servicio
Empatía	Pasión	Sinceridad
Esfuerzo	Paciencia	Solidaridad
Estabilidad	Perseverancia	Trabajo
Fidelidad	Prudencia	Tolerancia
Franqueza	Puntualidad	Verdad
Justicia	Responsabilidad	Voluntad
Independencia	Respeto	Vocación



# PIRÁMIDE DE VALORES

Ahora deberás anotar los valores que más te representan en esta pirámide según el orden de importancia que tiene para ti. Los valores que sitúes en la cúspide serán los más significativos para ti.



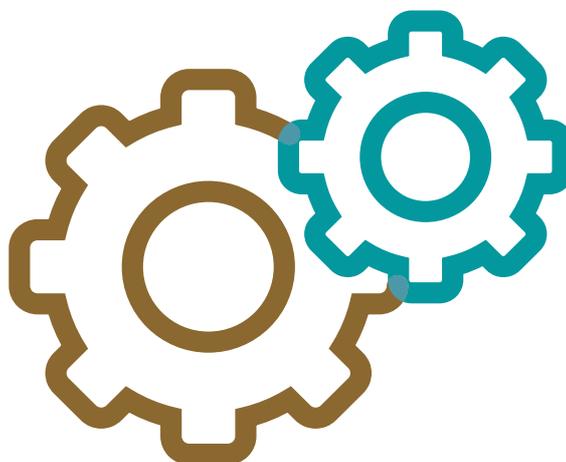
# LÍNEA DE LA VIDA COMO INVERSOR: TU TRAYECTORIA

## LA LÍNEA DE VIDA COMO INVERSOR

### Experiencias de éxito vs. Fortalezas

A continuación te mostramos una línea de la vida en la que podrás identificar aquellas situaciones en las que te sientas orgulloso. Después, podrás reflexionar sobre cuáles fueron aquellas habilidades y competencias que te llevaron a este resultado financiero.

Es una línea en la que se van a puntuar todos los hitos más significativos que hayas tenido como inversor.





PDP: PLAN DE  
DESARROLLO  
PERSONAL



# MODELO DSC

Para ser inversores conscientes de nosotros mismos debemos cambiar las prioridades: ¿qué debes/debemos dejar de hacer?, ¿qué debemos seguir haciendo? y ¿qué debemos comenzar a hacer?



-  Dejar de hacer
-  Seguir haciendo
-  Comenzar a hacer



- 
- 
- 







# NOTAS



--	--

---

C U A D E R N O D E L  
P A R T I C I P A N T E

**AUTOCONOCIMIENTO  
DEL INVERSOR**



Brainvestor